

Vacature: Founding Venture Lead Laadpaalvrij

Solliciteren kan t/m 24 april

Wil jij bouwen aan het eerste thuisnetwerk van laadpalen waarmee mensen slimmer, makkelijker en goedkoper kunnen laden?

Voor **Laadpaalvrij** zoeken we een ondernemende kartrekker die in de opstartfase samen met ons het fundament legt en daarna formeel kan doorgroeien naar de rol van **Venture Lead**.

Laadpaalvrij werkt aan een nieuw laadmodel: een netwerk van particuliere laadpunten dat slimmer benut wordt. Zie het als de Airbnb van de laadpalen, maar dan met veel meer aandacht voor vertrouwen, eenvoud, betaalbaarheid en maatschappelijke waarde.

Wat je gaat doen

In de eerste 2 tot 3 maanden bouw je gemiddeld **2 dagen per week** mee aan de basis van Laadpaalvrij. In die fase:

- denk je mee over propositie, marktvalidatie, positionering en partners
- help je de eerste contouren van een MVP of prototype vorm te geven
- help je actief mee om de eerste investeerders aan te trekken
- bouw je mee aan de basis waarop het venture echt kan starten

Bij een wederzijdse klik en een succesvolle vervolgstap stroom je door naar de formele rol van **Venture Lead** in de uitvoeringsfase.

Belangrijk om te weten

Dit is geen standaard loondienstrol. We zoeken iemand die niet alleen een functie zoekt, maar ook gelooft in de kans om samen iets op te bouwen.

De eerste fase is bewust een **risicodragende investering in tijd**. Daar staat tegenover dat je bij doorgang formeel instapt als Venture Lead, met uitvoeringsbudget, groeiruimte en opbouw richting een leidende eigendomspositie in het bedrijf.

Ook in de uitvoeringsfase blijft **voorlopig 2 dagen per week** het uitgangspunt. Er is ruimte om dit later uit te bouwen naar een fulltime rol, afhankelijk van de voortgang van het venture en jouw eigen voorkeur.

Wie we zoeken

We zoeken iemand die:

- ondernemend en zelfstandig is
- innovatief én pragmatisch is
- gevoel heeft voor platformdenken, proposities en marktontwikkeling
- sterk is in gesprekken met klanten, partners en experts
- niet bang is om te verkopen, te pitchen en keuzes te maken
- oog heeft voor menselijke verbinding en duurzame samenwerking
- beschikbaar is om in deze fase gemiddeld 2 dagen per week te investeren

Extra relevant als je ervaring hebt met

- platformbedrijven of marktplaatsen
- mobiliteit, EV, laden of energie
- venture building of startups
- business development en partnerships
- digitale proposities of communitygedreven modellen

Wat we bieden

- een sleutelrol in de ontwikkeling van Laadpaalvrij
- directe betrokkenheid bij strategie, ontwerp en marktintroductie
- toegang tot netwerk, kennis en experts via Holland Future Center
- een uitvoeringsbudget van circa €15.000 voor de eerste maanden van verdere opbouw
- ruimte voor eigen vergoeding én eerste opbouwkosten binnen dat budget
- de mogelijkheid om mede-eigenaar te worden in de toekomstige onderneming

Planning

- selectiegesprekken starten direct
- solliciteren kan tot en met 24 april
- we zoeken iemand die past bij de fase: bouwen, valideren, investeerders helpen aantrekken en daarna zelf verder trekken

Interesse?

Mail je motivatie en korte introductie naar **admin@hollandfuturecenter.nl**.

Vertel vooral:

- waarom Laadpaalvrij je aanspreekt
- welke ervaring jij meebrengt
- waarom jij degene bent die dit verder kan bouwen